

Commercial(e) France et Export

Basé à Paris/Nord de la France

Société

Un des leaders de son marché, fabriquant des produits industriels dans le second œuvre bâtiment, recherche son Responsable de Zone Export pour les zones Belgique, UK et sur le Nord de la France.

Missions

Rattaché hiérarchiquement au Directeur Commercial de la société, vos principales missions sont les suivantes :

- Développer le portefeuille clients grands comptes sur le Nord de la France et sur le Benelux et UK.
- Prospecter et générer de nouveaux clients pour vendre des solutions adaptées à leurs besoins.
- Définir la stratégie commerciale et les plans d'actions à mettre en œuvre sur chaque zone.
- Assister les distributeurs dans une véritable relation de partenariat par une présence terrain et identifier des nouveaux distributeurs selon le cas.
- Participer aux salons professionnels et promouvoir les produits dont vous avez la responsabilité.

Profil

H/F de formation technique et/ou commerciale (BAC+4), vous avez acquis une expérience terrain de dix ans dans la vente de produits techniques dans le bâtiment, l'aluminium ou l'industrie à l'export. Vous êtes un chasseur dans l'âme et vous possédez un esprit de conquête. Vous parlez couramment l'anglais et vous maîtrisez

si possible l'allemand ou le flamand. Vous êtes un fin négociateur et doté d'un excellent relationnel. Vous êtes disponible pour de fréquents déplacements.

Poste basé à Paris ou dans le Nord de la France.

Si cette offre vous intéresse merci d'envoyer votre CV + une lettre de motivation via notre site www.exponentiel.fr sous la référence COM.EXPORT